Responsable Technico-Commercial (e),
Secteur Sud Est,
Véhicules Voirie et TP

L'Entreprise

Basée à Durtal (49) depuis 1956, la CMAR, PME indépendante à l'esprit familial, conçoit, fabrique, entretient et distribue des véhicules premiums, à haute valeur ajoutée, dans 4 domaines d'activités : l'univers du ferroviaire, dont le tramway (véhicules de maintenance rail-route), Les chantiers sur autoroute, La propreté des centres-villes (balayeuses et laveuses de rue haut de gamme), puis les applications militaires.
La CMAR commercialise ses produits en France et à l'international.

La CMAR est composée d'équipes passionnées, fières des produits conçus dans ses ateliers. La qualité et la satisfaction clients sont deux piliers majeurs. Le respect des collaborateurs et le bien-être au travail sont également des valeurs fortes.

Les Missions

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous êtes attendu(e) au sein de l'équipe pour devenir responsable des ventes de nos véhicules Voirie (propreté urbaine) et véhicules TP, en collaboration avec nos différents services. Vous devrez :

- Développer et fidéliser votre portefeuille clients
- Analyser les besoins et les cahiers des charges des clients
- Argumenter et négocier avec des clients villes et/ou acteurs privés, parfois grands comptes

Sur toutes les phases des projets clients, vos idées seront les bienvenues pour parfaire notre qualité de service et nos performances. Vous êtes l'ambassadeur de la marque CMAR sur le terrain. Vous vendez des produits Premium, à haute valeur ajouté (minimum 100K€), et vous défendez les valeurs de l'entreprise.

Profil Recherché

Pour mener à bien vos missions et vous épanouir dans ce poste, il vous faudra :

- Une expérience commerciale confirmée des produits techniques, idéalement acquise dans le monde du TP ou de la propreté urbaine.
- Un niveau de formation équivalent à Bac jusqu'à Bac +3 Commerce, technico-commercial.
- Une très bonne maitrise du français et une présentation compatible avec l'image premium de la société.
- Être localisé dans le Rhône Alpes idéalement ou PACA

Vous possédez une capacité d'adaptation à un environnement PME, avez un grand goût de l'opérationnel, vous êtes rigoureux et à l'écoute. Vous aimez collaborer avec vos collègues et satisfaire le client. Autonome, vous avez le sens des responsabilités, et savez manager de façon transversale en mode projet.

La mobilité pour ce poste est essentielle, en effet vous passerez 80% de votre mission en déplacement, soit en moyenne 3 nuits de déplacement à l'hôtel hebdomadaire.

Avantages

- Rémunération attractive,
- Véhicule Mercedes
- 7 semaines de congés par an
- Primes
- Mutuelle et Prévoyance santé

CMAR – Z.A. Pont-Rame, 3 rue Denis Papin 49430 DURTAL (France)
Tél : +33(0)2 41 76 31 62 – Email : rh@cmar.fr – www.cmar.fr